

A photograph of an industrial facility, likely a refinery or chemical plant, at night. The scene is illuminated by warm yellow lights from the facility, contrasting with the deep blue twilight sky. A full moon is visible in the upper center of the frame. The industrial structures consist of tall, cylindrical towers and complex piping systems with various ladders and walkways.

ПРОСТОЕ ИНЖЕНЕРНОЕ ТОВАРИЩЕСТВО ПРИГЛАШЕНИЕ К СОТРУДНИЧЕСТВУ

Опытно-конструкторские работы
Устранение дефектов деталей машин и механизмов
Восстановление аварийных объектов
Профилактика техногенных катастроф

www.npopit.rf

Текущее состояние бизнеса

- Подготовлен кадровый резерв для формирования общего управляющего и юридического менеджмента развития предприятия.
- Подготовлен кадровый резерв для полного формирования рабочего и инженерного коллектива при развитии предприятия.
- Создано объединение в виде простого товарищества профильных специализированных организаций/компаний для комплексного решения проблематики того или иного клиента/заказчика. Я как индивидуальный предприниматель являюсь управляющим товарищем данного товарищества. В рамках товарищества имеются высокопрофессиональные конструкторское бюро и проектная строительная группа.
- Установлены тесные рабочие контакты с передовым мировым научным сообществом: с 2014 года я являюсь полномочным представителем организационного комитета награды Саммита нобелевских лауреатов: «Человек Мира». Эти контакты реализованы в имеющихся соглашениях о сотрудничестве и успешно реализованных совместных разработках, включая грант фонда Бортника. Получены российские и зарубежные патенты готовых технологических решений.
- Проведена проработка спроса на разработанные изделия в следующих странах: Греция, Германия, Италия, Португалия, Алжир. Понятны пути европейской сертификации товара (в Алжире отдельной сертификации не требуется). Установлены рабочие отношения с серьезными партнерами на указанных территориях. В каждой из этих стран у нас есть свои полномочные компетентные представители.
- Освоены технологии восстановительных работ практически всех мировых лидеров. Уровень освоения выражается в том, что мы являемся постоянными победителями/призерами/медалистами региональных, российских и международных конкурсов качества.
- Имеются профильные оборудование и оснастка, обеспечивающие качественное освоение темы на общую сумму: 66884000.0 руб.
- Имеются высоколиквидные ценные бумаги банка США для обеспечения рисков потенциального инвестора.
- Сертификаты компаний–поставщиков базовых технологий и материалов: Мапей, Хенкель, Локтайт, Кастолин, Плакарт, Обнинский центр порошкового напыления. Организовано тесное сотрудничество с этими компаниями, нам предоставлены беспрецедентные условия по ценам, порядку поставок и расчетов, что существенно повышает нашу конкурентоспособность.
- Сертификат менеджмента качества ISO.
- Надежные и стабильные позиции на рынке данных услуг для полного обеспечения загрузки создаваемого производства.

Участие в развитии предприятия по устранению дефектов деталей машин, механизмов и промышленного оборудования

Ситуация

В последнее время запросы на наши услуги многократно превышают наши возможности. Это послужило стимулом для дополнительного изучения потенциала данного рынка. И вот к чему мы пришли:

- Нужен завод, целиком ориентированный на устранение дефектов деталей машин, механизмов и промышленного оборудования.
- Целесообразность создания такого завода обусловлена следующим:
- Потребность в этих услугах огромна и в последнее время значительно возрастает, поскольку санкционные процессы привели к значительному росту стоимости и труднодоступности деталей и агрегатов дорогостоящего промышленного оборудования, деталей сложной и активно используемой техники. Между тем, накапливается износ уже современных промышленных комплексов.

it.npo@yandex.ru

Участие в развитии предприятия по устранению дефектов деталей машин, механизмов и промышленного оборудования

Базовые данные для инвестора

- Срок достижения цели: **3 года.**
- Годовая прибыль: **9.0 млрд. рублей.**
- Место реализации: Ростовская область.
- Участие партнера: **292,4 млн. рублей** в течение года – для создания одного производственного кластера. Всего мы считаем целесообразным создать пять производственных кластеров.
- Предлагаемая партнеру:
 - ✓ доля бизнеса: **от 30% до 75%**, или
 - ✓ долговое финансирование на срок 3 года обсуждаются в переговорном режиме

**ПРЕДОСТАВЛЯЕМ ПОЛНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
В ВИДЕ ВЫСОКОЛИКВИДНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ**

Подробная информация (Презентация проекта, финансовая модель и сопутствующие документы предоставим по запросу)

it.npo@yandex.ru

Участие в развитии предприятия по устранению дефектов деталей машин, механизмов и промышленного оборудования

Возможности тактического участия инвестора

Устранение дефектов кулачков распредвалов – одна из самых востребованных и самых рентабельных работ. Эти работы относятся к категории, когда цена услуги базируется не на себестоимости, а на интересе заказчика.

Поясню: Деталь дорогая. Чем больше, тем дороже. А дефект, обуславливающий критический износ имеет очень небольшую локализацию. На распредвале, как правило, дефекты возникают на одном – двух кулачках. По этой причине себестоимость восстановления по сравнению с ценой детали просто смешная.

Сразу отмечу, что современные технологии позволяют полноценно устранить дефект. Восстановленный распредвал по своим эксплуатационным характеристикам ничем не уступает новому.

Более того, мы можем сделать его лучше.

При этом, несмотря на огромную востребованность, восстановлением распредвалов практически никто не занимается. По той причине что это сложный технологический процесс, которым мало кто в состоянии овладеть.

Мы – умеем

- Для эффективной работы нужны 2 станка:
- Установка лазерной сварки/наплавки – цена, включая комплектующие, доставку и монтаж = 3,3 млн. руб.
- Станок для шлифовки распредвалов Версо – RAC 2130/Италия – цена с доставкой и монтажом = 117 000.0 Евро.
- Данный комплект позволяет восстанавливать от 3 до 7 распредвалов за рабочую смену.
- Дневная прибыль составит от 240 000 рублей.
- Срок поставки – в пределах месяца. Зарабатывать начнем примерно через 3 недели после запуска оборудования. На полную мощность выйдем в течение 3 месяцев.
- Квалифицированные специалисты есть, умение есть, оборотные средства есть, позиции на рынке есть.
- Предлагаем инвестору работать 50/50. Прозрачность учета обеспечим средствами объективного технического контроля.

it.npo@yandex.ru

ЭССЕ ОБ ЭКСПЕРТАХ И КЛИЕНТАХ

ЭССЕ О КЛИЕНТАХ – трудности отношений

Сразу оговорюсь, что работа по общению с потенциальными клиентами проводится нами давно, и регулярно мы продолжаем прощупывать какие-то вскрывающиеся и не охваченные нами ранее направления. Однако, все они укладываются (пока) в уже выявленные ранее позиции.

Обобщенно можно говорить о следующих изученных нами отраслях и направлениях:

1. Нефтегазовый комплекс.
2. Химическая промышленность.
3. Металлургия.
4. Машиностроение в разных ипостасях.
5. Сельскохозяйственная, автомобильная, военная техника, техника специального назначения.
6. Корабли.
7. Предприятия ЖКХ/Водоканал.
8. Энергетика.

В ходе общения, обсуждения возможных форм сотрудничества и внедрения наших предложений были выявлены следующие основные группы проблем и задач:

Незнание в принципе потенциальным заказчиком возможностей и скрытого потенциала для своей выгоды.

Пути преодоления: Раскрывается легко – простым и наглядным информированием. Многолетний опыт работы по реанимации аварийных объектов дал нам соответствующий опыт и знания для этого.

Неверие в саму возможность полноценного восстановления дефектной детали/агрегата/инженерного сооружения. Боязнь финансового риска, связанного с этим.

Пути преодоления: Разработан достаточно стандартный набор мероприятий, которые в каких-то случаях срабатывают по одному, а в каких-то случаях требуют комплексного применения.

o Бесплатное выполнение небольшой по объему, но наглядной и сложной технологически показательной работы с предоставлением образца клиенту для самостоятельного изучения.

o Испытания выполненных образцов на нашей испытательной базе.

o Согласование с клиентом института или испытательной лаборатории, мнению которой он безусловно доверяет, и проведение комплекса испытаний у них.

o Профильная сертификация.

o Гарантийные обязательства на результаты работ.

o Финансовая гарантия исполнения контракта.

o Страхование ответственности за качество работ на всю сумму контракта в течение гарантийного срока.

o Уже имеющаяся репутация и отзывы клиентов.

ЭССЕ ОБ ЭКСПЕРТАХ И КЛИЕНТАХ

ЭССЕ О КЛИЕНТАХ – трудности отношений, продолжение

- Нежелание изменять налаженный процесс снабжения и структуру ремонтных регламентов.
 - Пути преодоления:
 - Соглашения и прописывание в соответствующих регламентах с производителями соответствующего оборудования. Обязательно - в сфере энергетики и РЖД.
 - Демонстрация огромной (не побоюсь этого определения) финансовой выгоды, получаемой в результате наших услуг.

- Сопротивление менеджеров по двум основным причинам: нежелание заморачиваться и личная корыстная заинтересованность в закупках от того или иного поставщика.
 - Пути преодоления:
 - Предложение данному менеджеру иных механизмов соблюдения интересов, сочетающихся с интересами своей же компании.
 - Решение вопроса на более высоком уровне менеджмента.
 - Решение вопроса на уровне владельцев предприятия.
 - Здесь в нашу пользу играет то, что наши позиции конкретны и объективны, а сопротивление – недобросовестно и только поэтому имеет слабые места и изъяны.

- Необходимость выполнения **всего** объема или всего комплекса восстановительных работ в рамках предприятия данного клиента, поскольку частичное исполнение организационно сложно или даже невозможно в части перекраивания сложившейся системы. Минусы заключаются в том, что зачастую это очень большой объем работ, что, казалось бы, хорошо, но содержащий в себе позиции, имеющие слабую доходность. И загружать свои мощности такой работой не хотелось бы. При этом надо понимать, что рентабельность даже таких работ не опускается ниже 40%. Но когда стоит выбор между 40% и 150%, сомнения очевидны.
 - Пути преодоления: Здесь вариант только один – поиск разумного компромисса между объёмом/полной загрузкой своего предприятия в целом и возможностью компенсации возможных пробелов в загрузке высокой прибылью от других заказов/совместное с клиентом развитие предприятия.

ПРИГЛАШЕНИЕ К СОТРУДНИЧЕСТВУ

С БЛАГОДАРНОСТЬЮ ЗА ВНИМАНИЕ И УВЕРЕННОСТЬЮ В СВОЕЙ ПОЗИЦИИ, МЫ ВСЕГДА ПРИКЛАДЫВАЕМ ВСЕ ВОЗМОЖНЫЕ УСИЛИЯ, ЧТОБЫ УСПЕШНО ЗАКОНЧИТЬ ЛЮБУЮ НАЧАТУЮ РАБОТУ И СДЕЛАЕМ ВСЁ, ЧТО МОЖЕТ И ДОЛЖНО БЫТЬ СДЕЛАНО.

МЫ ГОТОВЫ К ВСТРЕЧАМ И ДИАЛОГУ ДЛЯ ВЫБОРА СТРАТЕГИЧЕСКИХ И ТАКТИЧЕСКИХ ПАРТНЕРОВ ПО ЛЮБЫМ ВОПРОСАМ В РАМКАХ НАШЕЙ КОМПЕТЕНЦИИ.

it.npo@yandex.ru

+7 928 153 45 85

www.npopit.pф